



Anche il jet è in sharing

Crescono le formule che consentono di condividere l'utilizzo del più prestigioso tra i mezzi di trasporto. Ecco le proposte dei quattro operatori leader | di **Melania Guarda Ceccoli**

Uno degli effetti più interessanti della pandemia è che mentre i voli commerciali venivano ridotti all'osso un altro settore registrava una fortissima crescita: quello dei jet privati. Secondo la società di ricerca aeronautica WingX, infatti, nel 2020 le richieste sono aumentate del 40%. Le compagnie hanno anche visto un incremento nel numero di nuovi clienti, quelli che hanno provato per la prima volta il servizio. Sempre secondo il Global Market Tracker di WingX, il traffico

dell'aviazione d'affari nelle prime due settimane di settembre 2021 è risultato in aumento del 25% rispetto al 2020 e del 7% rispetto allo stesso mese del 2019. E nonostante la fine delle vacanze estive, che normalmente vedrebbe un calo dell'attività, l'Europa non sta mostrando alcun segno di rallentamento.

Non solo per super ricchi
Flexjet e NetJets, due dei principali fornitori di jet privati in



Shy Aviation

Shy Aviation è specializzata in charter esecutivi a livello globale, jet o elicotteri. Con uffici in posizioni strategiche in tutto il mondo, offre un servizio 24 ore su 24, 7 giorni su 7. La novità è l'assenza di commissioni anticipate e la possibilità di volare su richiesta con pagamento sistematico a consumo. Si può prenotare un piccolo 4 posti per un breve viaggio a Parigi o utilizzare un Global 6000 per un transatlantico e pagare solo quel viaggio. È anche possibile prenotare un charter ad hoc. Nessun accordo a lungo termine, adesione, spese frazionarie o di gestione.

Europa, tra settembre e ottobre hanno segnalato una domanda di viaggi senza precedenti, con livelli elevati di voli leisure premium e il ritorno dei viaggi d'affari.

L'operatore di flotte di lusso Flexjet, che offre la proprietà condivisa dei suoi jet privati, ha registrato il 53% in più di voli a settembre, rispetto al mese precedente, con le prenotazioni per ottobre in rapido aumento.

Marine Eugène, a.d. europeo di Flexjet & PrivateFly, ha spiegato: «Stiamo riscontrando una domanda eccezionalmente forte, con il desiderio di viaggi personali non ancora finito dopo un inizio estate partito in ritardo a causa delle restrizioni, e ora sta decollando anche la richiesta di voli d'affari. Le principali mete come Parigi, Zurigo, Monaco e Amsterdam sono tornate

NetJets. «La cosa interessante è che molti di questi armatori sono del tutto nuovi nell'aviazione privata. A causa del significativo aumento della ricchezza negli ultimi anni, la quantità di persone con molti soldi ha superato l'aumento dell'attività di volo privato. Questo vuol dire che c'erano molte persone che avevano i soldi per utilizzare jet privati, ma non l'hanno mai visto come necessario. A causa della pandemia, l'affidabilità, la sicurezza e la comodità del volo privato hanno reso questa attività commerciale preponderante», continua Gallagher. «Prima della pandemia, i voli leisure rappresentavano circa il 60% dei voli di NetJets mentre il volo d'affari era all'incirca il 40%. I viaggi personali hanno guidato la ripresa e attualmente i viaggi di piacere e d'affari costituiscono rispettivamente l'80 e il 20%, ma oggi i voli aziendali sono tornati ai livelli pre-Covid». «Per molti clienti», racconta Chantelle Browne, marketing manager di SHY Aviation, «gli aerei privati non sono tanto un bene di lusso, ma il modo migliore per ottenere il massimo da ogni minuto del proprio tempo. Questo vale principalmente per le aziende e per il fatto che i loro dirigenti debbono trovarsi in più posti nel minor tempo possibile. La loro produttività aumenta se possono partire da un aeroporto più piccolo, andare in due o tre città e tornare in un unico giorno: con un check-in di 15 minuti, vengono portati direttamente davanti ai gradini del jet e possono decollare in pochi minuti, quindi non ci sono tempi morti. Inoltre, i jet privati sono più veloci dei jet di linea, volano a un'altitudine diversa (di solito più in alto, quindi dove c'è meno traffico, ndr) e molto più velocemente, risparmiando ▶▶



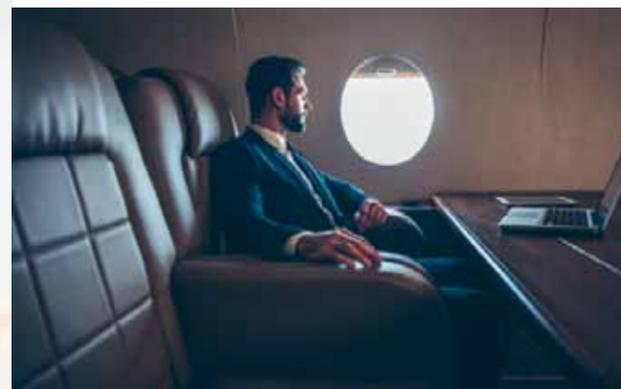
Flexjet

SHARE: per coloro che volano 50 o più ore all'anno, fornisce accesso a jet di diverse dimensioni attrezzati per una varietà di esigenze. Prenotazione in 12 ore.

LEASING: un programma di locazione flessibile per sperimentare i vantaggi della proprietà condivisa senza i costi iniziali associati al possesso di un bene. Le opzioni di Leasing iniziano da 25 ore annuali e i viaggiatori hanno accesso a jet di diverse dimensioni. Prenotazione in 12 ore.

CARD: creata per chi viaggia poche ore. La carta prepagata con un investimento iniziale minimo richiesto e zero costi fissi garantisce l'accesso alla flotta di aeromobili compreso il Legacy 500 da 8 passeggeri. Prenotazione in 24 ore.





Fast Private Jet

Società che confronta richieste e offerte proponendo la soluzione di volo più conveniente tra gli operatori disponibili. I preventivi, dettagliati, comprendono soluzioni con tre diversi jet privati, una breve descrizione che include anno di fabbricazione, numero di passeggeri che possono essere ospitati a bordo, e alcune informazioni sull'aeromobile: se gli interni sono stati rinnovati e quando, con fotografie. Il prezzo include tutte le tasse e le imposte previste.

di 1,3 miliardi di euro, possono essere parte della soluzione, pagando per lo sviluppo di una tecnologia più verde che può aiutare ad accelerare l'innovazione e un volo pulito per tutti. Sette delle dieci rotte più inquinanti percorse dagli aerei privati in Europa si trovano sull'asse Regno Unito-Francia-Svizzera-Italia.

«Il 2020 ha costretto le popolazioni di tutto il mondo a mettere in discussione le proprie priorità. Nel nostro viaggio verso un futuro più sostenibile per l'aviazione privata», prosegue Chantelle Browne, «ci siamo impegnati a ridurre l'impatto a Net Zero in tutta la nostra industria e abbiamo ottenuto la certificazione Pas 2060».

Flexjet e PrivateFly, invece, lavorano con il sistema di valutazione del settore specializzato e la consulenza 4AIR per misurare le loro emissioni e gestire le attività, compensando ogni singolo volo in Europa al 300% delle emissioni di carbonio come standard. Mentre altre aziende del settore chiedono ai propri clienti europei se desiderano optare per questo livello di compensazione, Flexjet e PrivateFly lo rendono un impegno obbligatorio dei loro programmi di volo e lo includono nei prezzi. Solo per la prima metà del 2021 hanno effettuato una fornitura collettiva di oltre 56mila tonnellate di CO₂ equivalente.

La tecnologia dell'aviazione del futuro è un'area di interesse chiave per il gruppo Directional Aviation, con Flexjet e la consociata di PrivateFly Halo che hanno effettuato un ordine di 200 veicoli eVTOL Eve Urban Air Mobility all'inizio di quest'anno, diventando così il cliente di lancio di questo nuovo aereo elettrico, che prenderà il volo nel 2026. ■

(©riproduzione riservata)

► ancora più tempo. Per gli altri clienti, considerazioni come privacy, sicurezza e convenienza sono ugualmente importanti. L'incertezza delle compagnie aeree di linea durante la pandemia ha messo il turbo alle attrazioni del viaggio in jet privato», prosegue Chantelle Browne. «I clienti viaggiano con il proprio piccolo gruppo su un aereo igienizzato e potrebbero essere in grado di raggiungere Paesi in cui i voli commerciali sono stati limitati. La crescita della domanda di jet privati è aumentata vertiginosamente, e sembra che molti ex passeggeri di prima classe e di business prediligano questo nuovo modo di viaggiare».

Come si prenota un jet privato

Per prenotare con NetJets il preavviso minimo è di dieci ore, si può fare inviando un'e-mail al team dei servizi, telefonando o utilizzando l'app mobile. Quando viene ricevuta la richiesta per un volo numerose squadre della compagnia rispondono creando itinerari, monitorando il meteo e abbinando gli aeromobili alle esigenze specifiche. Ogni aspetto di un volo è pianificato da un team dedicato con reperibilità h 24, 365 giorni l'anno che infine inviano un riepilogo del viaggio inclusi i dettagli del trasporto via terra.

Con Fast Private Jet il procedimento d'invio della richiesta di quotazione (il prezzo di partenza è di circa 5mila euro per 4 persone per un volo di un'ora) prevede una serie di step semplici e veloci. Dal momento della ricezione della richiesta, il team di Private aviation advisors genera una quotazione dettagliata entro 30 minuti. Confermato il volo il cliente riceve il contratto da sottoscrivere digitalmente e la relativa fattura. Tra le forme di pagamento che hanno riscosso maggior successo ci sono le criptovalute, che quest'anno rappresentano 1/3 del fatturato totale di Fast Private Jet. Proprio la società con sede a Verona ha regi-

strato la più grande transazione al mondo in criptovaluta per un singolo volo: il pagamento, di oltre 500mila dollari, è stato effettuato tramite la piattaforma BitPay, che ha certificato l'operazione.

L'impatto ambientale

Il rapporto *Private jets: can the super-rich supercharge zero*



Netjets

SHARE: per chi vola più di 50 ore. Prenotazione in dieci ore. Contratto di 36 mesi.

LEASING: per chi vola più di 50 ore. Prenotazione in dieci ore. Contratto di 36 mesi. Senza pagamento iniziale.

CARD: per chi vola per più di 25 ore. Prenotazione in 24 ore. Il programma Card funziona solo per un anno. Il pagamento è anticipato e una tantum, una volta che la cata scade o le ore sono state consumate non ci sono ulteriori obblighi.

emission aviation? di Transport & Environment rivela l'impatto climatico dei jet privati in tutta Europa. I jet privati sono in media dieci volte più ad alta intensità di carbonio degli aerei di linea e 50 volte più inquinanti dei treni. Secondo i risultati un volo privato di quattro ore emette tanto quanto una persona in un anno. T&E sottolinea tuttavia che i proprietari di jet privati, che hanno una ricchezza media

